

Mar del Plata, 07 de abril de 2022

De mi mayor consideración:

Por medio de la presente, y en mi carácter de docente adjunta de la materia Operatoria de Comercio Exterior (1114) , hago entrega del Plan de Trabajo Docente para este ciclo lectivo 2022, a la Esp. Sandra M, Pescarelli, Coordinadora de pregrado de la Facultad de Ciencias Económicas y Sociales de la Universidad Nacional de Mar del Plata.

Sin otro particular saludo a Uds. , atentamente



Lic. María Mercedes Bonifašin

Prof. AT Operatoria Comercio Exterior (1114)



**A N E X O I**

**RESOLUCIÓN DE DECANATO N°920/18**

AÑO: 2021

**1- Datos de la asignatura**

**1.1 Nombre: Operatoria de Comercio Exterior**

**1.2 Código: 1114**

**2- Rendimiento Académico:**

**2.1 Desgranamiento:**

Matrícula inicial	Cantidad de alumnos desertores del curso	Cantidad de alumnos que desaprobaron el curso
96	15	0

**2.2 Aprobación (completar según corresponda a su modalidad)**

Cantidad de alumnos que aprobaron por promoción	Cantidad de alumnos que aprobaron la cursada
76	81

**2.3 Otras modalidades**


**3 Condicionantes en la ejecución del plan**

Considera que los objetivos de la asignatura se cumplieron:	Totalmente	Parcialmente	Escasamente
	X		

En caso de no haberse cumplido en su totalidad, enuncie las principales causas:

---

**4 Innovaciones** Se propusieron debates en el Foro del Campus con el objetivo de que los alumnos puedan participar sobre puntos particulares al final de cada tema o respecto a temas de actualidad vinculados al comercio exterior. La idea era poder evaluar el nivel de comprensión sobre los temas propuestos, lograr una mayor participación e interrelación entre los alumnos. Si bien no se logró la participación del 100%, cubrió las expectativas. Posiblemente este año, la participación en los Foros debería implementarse como obligatoria para lograr la participación del total del alumnado.

**5 Anexo de documentación solicitada**

**6 Observaciones**

---



**A N E X O II**  
**RESOLUCIÓN DE DECANATO N°920/18**

**AÑO:** 2022

**1- Datos de la asignatura**

Nombre | Operatoria de Comercio Exterior

Código | 1114

Tipo (Marque con una X)

Obligatoria	X
Optativa	

Modalidad (Marque con una X)

Presencial	
Hibrida <sup>1</sup>	X

Nivel (Marque con una X)

Pregrado	x
Grado	

Área curricular a la que pertenece | CO

Departamento |

Carrera/s | TECNICATURA UNIVERSITARIA EN COMERCIO EXTERIOR

Ciclo o año de ubicación en la carrera/s | 2 cuatrimestre 2/1/3

Carga horaria asignada en el Plan de Estudios:

Total	96
Semanal	6

Distribución de la carga horaria (semanal) presencial de los alumnos:

<sup>1</sup> Ver instrucciones anexas



Teóricas	Prácticas	Teórico - prácticas
4	2	

Relación docente - alumnos:

Cantidad estimada de alumnos inscriptos	Cantidad de docentes		Cantidad de comisiones		
	Profesores	Auxiliares	Teóricas	Prácticas	Teórico-Prácticas
	1	1			1

2- **Composición del equipo docente** ( Ver instructivo):

Nº	Nombre y Apellido	Título/s
1.	Maria Mercedes Bonifasin	Licenciada en Comercio Exterior
2.	Maria Paula Rey Mendez Rodriguez	Abogada

Nº	Cargo								Dedicación			Carácter			Cantidad de horas semanales dedicadas a: (*)				
	T	As	Adj	JTP	A1	A2	Ad	Bec	E	P	S	Reg.	Int.	Otros	Docencia		Investig.	Ext.	Gest.
	Frente a alumnos		Totales																
1.			X							X					3	10			
2.			X							X					3	10			

(\*) la suma de las horas Totale + Investig. + Ext. + Gest. no puede superar la asignación horaria del cargo docente.



### 3- Plan de trabajo del equipo docente

#### 1. Objetivos de la asignatura.

Que el alumno:

- 1- Comprenda la importancia que reviste un adecuado conocimiento de las bases para la formalización de los Contratos de Compraventa internacional de mercadería y los Contratos auxiliare.
- 2- Comprenda la importancia de las cláusulas Incoterms para regular los contratos comerciales internacionales .Conozca los términos y pueda aplicarlos adecuadamente.
- 3- Conozca las distintas alternativas de los Medios de Pago Internacional .
- 4- Comprenda las funciones de los bancos dentro de la operatoria de comercio exterior y domine los aspectos operativos e instrumentales particulares para cada operación bancaria.
- 5- Conozca y comprenda las diferentes alternativas de financiamiento para importación y exportación.
- 6- Interprete el funcionamiento operativo del Banco Central de la República Argentina (BCRA) en las operaciones de comercio exterior.
- 7- Comprenda la importancia que reviste el adecuado manejo de la documentación en las operaciones de comercio exterior analizando y utilizando los diferentes documentos relacionados con dicha tarea , conozca y sepa diferenciar a los actores intervinientes en todo proceso de internacionalización.
- 8- Domine la secuencia operativa de una operación de Exportación y de Importación.

#### 2. Enunciación de la totalidad de los contenidos a desarrollar en la asignatura.

- 1- Contratos vinculados al Comercio Exterior. Formalización del Contrato de Compraventa Internacional de mercaderías y los contratos auxiliares: de Intermediación . Agencia. Distribución. Naturaleza jurídica. Elementos esenciales. Ventajas y desventajas. Aspectos a considerar ante la formalización de un contrato de carácter internacional. Criterios jurídicos. La Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (CNUDMI) . Sus aportes. Solución de Controversias . Arbitraje Internacional.
- 2- La Cámara de Comercio Internacional. Antecedentes. Finalidad. Aportes e intervención en el desarrollo del comercio internacional. Las cláusulas INCOTERMS. Su importancia para regular los Contratos Comerciales en lo que se refiere a las condiciones de entrega, distribución de gastos y transferencia de riesgos, confección de documentos. Ejercicios de aplicación de las cláusulas Incoterms.



- 3- Operatoria bancaria. Los Mecanismos de Pago Internacional. La actividad bancaria y el comercio exterior. Principales actividades bancarias. Su intervención en el comercio exterior. Los medios de Pago Internacional. Principales instrumentos : Carta de Crédito. Cobranza . Cheque. Letra de Cambio. Orden de Pago. Características generales. Secuencia operativa. Las Practicas y usos uniformes de la Cámara de Comercio Internacional (ICC ) para los medios de pago internacional :Brochures 600 para Créditos Documentarios. Brochure 522 para Cobranzas. Brochure 750 para Obligaciones de Pago Bancaria. Introducción al “E -Commerce” y los Medios de Pago Electrónico.
- 4- La Financiación del comercio exterior. Modos de financiamiento. Seguros relacionados con el comercio exterior.
- 5- El Mercado de Cambios. La intervención bancaria en la liquidación de divisas . El regimen cambiario en Argentina. El papel del Banco Central de la Republica Argentina. El Regimen Penal Cambiario.
- 6- Aduana y Comercio Exterior. Principales actores que intervienen en el comercio exterior. El servicio aduanero. Importador /Exportador . Despachante de Aduanas, Agente de Transporte aduanero. Otros sujetos. Documentos usuales en comercio exterior. Presentación de los principales documentos relacionados con las operaciones de importación y exportación. Otras intervenciones necesarias.
- 7- Las operaciones aduaneras. Operaciones de Importación y de Exportación . Importación . Definiciones. Tipo de destinaciones. Secuencia operativa de una operación. Tributos relacionados. Exportación. Definiciones. Tipo de destinaciones. Secuencia operativa de una operación. Tributos y estímulos ( Reintegros. Reembolsos. Regimen de Draw Back) relacionados. Regímenes Especiales de Importación y Exportación. Principales características. Regimen de Contenedores. Regimen de Equipaje. Envíos Postales Internacionales. Regimen de Muestras. Reimportación. Regimen de Compensación para envíos con deficiencia. Regimen de Courier, Exporta Simple. Regimen Exportación de Obras de Arte.
- 8- Clasificación Arancelaria de Mercadería . Nociones básicas. Individualización y clasificación . Nomenclaturas Internacionales Aduaneras. Nomenclatura Común del Mercosur NCM. Estructura y elementos de clasificación. Reglas Generales Interpretativas. Notas explicativas. Procedimiento Sistemático de clasificación. La Organización Mundial de Comercio (OMC) y su relación con la clasificación. Ejercicios prácticos de Clasificación Arancelaria.
- 9- Valoración de las mercaderías de importación. El Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) y su relación con la valoración de Importación. Normas de valor. Aplicación del artículo 7 del GATT. Métodos de valoración. Ajustes. Prácticas de Valoración de Importación. Valoración de las mercaderías de exportación. Valor Imponible. Métodos. Nivel. Precio FOB oficial. Valor FOB mínimo. Ajustes. Análisis y aplicación para el pago de tributos y aplicación de beneficios. Prácticas de Valoración para Exportación.



10- Análisis de Costos y Precios de las Operaciones de Comercio Exterior.

Importación. Cálculo de costos de importación. Ejercicios prácticos.

Análisis de Precio de Exportación. Cálculo de precio de exportación. Ejercicios prácticos.

11- Aspectos operativos finales. Análisis en base a casos prácticos reales de la secuencia de una operación de exportación. Circuito de los medios de pago, de la mercadería, la documentación, los actores intervinientes.

### 3. Bibliografía (básica y complementaria).

- Introducción al Comercio Exterior, Hectór Felix Arese , 2° edición ampliada y actualizada , Editorial Errepar.
- Contratos y Comercio Exterior, La Compraventa Internacional de Mercaderías, Aldo Fratolochi , Ediciones Macchi
- Nuevos Principios y Fundamentos del Comercio Internacional e Intercultural, Carlos A. Ledesma ,Editorial Buyatti.
- Manual Práctico de Comercio Exterior, 5° edición, Miguel A. Martín Martín-Ricardo Martínez Gormaz, FC Editorial
- Manual del Exportador, José María Moreno – Maximiliano Fantasía Macchi, 5° edición, Ediciones Macchi
- Derecho Aduanero y Comercio Internacional, Juan Patricio Cotter , ediciones IARA Guía Práctica
- Manual de Tributación para Importaciones y Exportaciones, Alfredo Ricardo Sternberg, Ediciones IARA, Guía Práctica.
- Clasificación Aduanera de Mercaderías, Silvina Sandra Fernández-Leonardo Pellegrino-Nicolás Natalio Pranteda, Ediciones IARA , Guía Práctica.
- El Valor en Aduana de las Mercaderías , Miguel E. Bueno, 9° edición, Ediciones IARA Guía Práctica.
- Valor de Exportación, Daniel Zolezzi, Ediciones IARA Guía Práctica.
- Código Aduanero comentado, Marcelo Gottifredi , 4ta. Presentación, Editorial Mercojuris
  
- Material entregado por el profesor y páginas web de consulta sugeridas en la medida que los temas que se desarrollen así lo requieran.

### 4. Descripción de Actividades de aprendizaje.

*Resolución de problemas* : planteo de situaciones a resolver por los alumnos en forma individual / grupal sobre los siguientes temas : seleccionar el Incoterms adecuado para una operación de comercio exterior , identificar la documentación necesaria en todo proceso para importar y exportar y reconocer los agentes intervinientes . Ejercitar en la clasificación arancelaria de la mercadería . Liquidar los tributos



exigibles en las operaciones de importación y exportación; así como también los beneficios en exportación. Identificar y reconocer la documentación bancaria necesaria en las operaciones de importación y exportación.

*Tareas de investigación:* en forma grupal y en base a pautas dadas por el profesor, investigar los aspectos más relevantes de algunos Organismos e Instituciones Internacionales que participan en el Comercio Internacional. Cámara de Comercio Internacional (ICC)- Centro de Comercio Internacional (ITC) – Organización Mundial de Comercio (OMC) – Organización Mundial de Aduanas (OMA) – Banco Mundial (BM)- Banco Interamericano de Desarrollo (BID) – Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) – Comisión Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (UNCITRAL) – Foro Económico Mundial (WEF)- Federación Internacional de Asociaciones de Agentes de Carga (FIATA) - A nivel nacional : Comisión Nacional de Comercio Exterior (CNCE) Ministerio de Desarrollo Productivo. -

#### 5. Cronograma de contenidos, actividades y evaluaciones.

semana	N°		fecha	temas	Tipo clase
1°	1	LUNES	22/08/2022	Presentación de la materia. Concepto. Antecedentes y desarrollo del comercio exterior	presencial
	2	MARTES	23/08/2022	La internacionalización de la empresa. Formas salida al exterior .Nuevas Estructuras	virtual
2°	3	LUNES	29/08/2022	Contratos. Compraventa Internacional. CISG de la CNUDMI	virtual
	4	MARTES	30/08/2022	Otras modalidades contractuales.	virtual
3°	5	LUNES	05/09/2022	Solución de controversias. Arbitraje	virtual
	6	MARTES	06/09/2022	La ICC y las cláusulas Incoterms	virtual
4°	7	LUNES	12/09/2022	Incoterms II . Debate presencial sobre ejercicios prácticos propuestos	presencial
	8	MARTES	13/09/2022	Intervenciones particulares y documentos . Presentación	presencial
5°	9	LUNES	19/09/2022	Principales actores del comercio exterior. Aduana y auxiliares del comercio exterior	virtual





	10	MARTES	20/09/2022	Complementación documentos y actores principales en el comercio exterior	virtual
6°	11	LUNES	26/09/2022	Las principales actividades bancarias en el comercio exterior	virtual
	12	MARTES	27/09/2022	Instrumentos de Pago Internacional - Medios de Pago electrónicos	virtual
7°	13	LUNES	03/10/2022	Repaso sobre temas vistos antes del primer parcial	virtual
	14	MARTES	04/10/2022	EXAMEN 1° PARCIAL	campus
8°	15	LUNES	10/10/2022	La financiación en el comercio exterior . Modos de financiamiento. Seguros	virtual
	16	MARTES	11/10/2022	El Mercado de Cambio. Papel del Banco Central. La intervención bancaria	virtual
9°	17	LUNES	17/10/2022	Devolución Primer Parcial	Virtual
	18	MARTES	18/10/2022	Las operaciones aduaneras . Presentación general	presencial
10°	19	LUNES	24/10/2022	Destinaciones Importación. Operatoria.	virtual
	20	MARTES	25/10/2022	RECUPERATORIO 1° PARCIAL	campus
11°	21	LUNES	31/10/2022	Destinaciones Importación . Tributos . Su liquidación	presencial
	22	MARTES	01/11/2022	Destinaciones Exportación . Operatoria	virtual
12°	23	LUNES	07/11/2022	Devolución Recuperatorio Primer Parcial	virtual
	24	MARTES	08/11/2022	Destinaciones Exportación . Tributos y Beneficios. Su liquidación	presencial
13°	25	LUNES	14/11/2022	Importación. Análisis de costos. Ejercicios	Presencial
	26	MARTES	15/11/2022	Exportación. Análisis de precios. Ejercicios	Presencial
14°	27	LUNES	21/11/2022	Regímenes Especiales de Importación y Exportación . (APE 2) Exposición grupal	Presencial
	28	MARTES	22/11/2022	Regímenes Especiales de Importación y Exportación . (APE 2) Exposición grupal	Presencial
15°	29	LUNES	28/11/2022	EXAMEN 2° PARCIAL	campus



	30	MARTES	29/11/2022	Introducción a la clasificación arancelaria	Virtual
16°	31	LUNES	05/12/2022	Clasificación arancelaria . Ejercicios prácticos	Presencial
	32	MARTES	06/12/2022	Devolución Segundo Parcial	Virtual
17°	33	LUNES	12/12/2022	RECUPERATORIO 2° PARCIAL	campus
	34	MARTES	13/12/2022	Valoración aduanera . Importación y Exportación	Virtual
18°	35	LUNES	19/12/2022	Devolución Recuperatorio Segundo Parcial	Virtual
	36	MARTES	20/12/2022	Aspectos operativos finales.	Presencial

## 6. Procesos de intervención pedagógica.

Es pretensión de la cátedra el dictado de clases dinámicas . Siguiendo ese objetivo , las clases serán de carácter teórico aplicada, con mayor énfasis en este último aspecto. Los estudiantes conforme adquieran los conocimientos teóricos correspondientes, irán plasmando estos en la conformación de ejercicios de resolución siguiendo la secuencia lógica marcada por las actividades teóricas.

Se pretende que con los ejercicios de resolución y trabajos prácticos que se propongan, los alumnos puedan emular el proceso de decisión, gestión y control que una firma debe necesariamente desarrollar a la hora de decidir salir al exterior con su producto. La resolución de casos permitirá que los estudiantes aprendan haciendo, desempeñando el profesor el rol de orientador, y ayudándolos para integrar los conocimientos teóricos que vayan adquiriendo.

La dinámica de las clases, estará enmarcada entonces por dos alternativas :

- a. clases teóricas donde se expondrán temas y aspectos teóricos relevantes mencionados en el contenido a desarrollar en la asignatura ( punto 2), necesarios para facilitar la posterior resolución de casos prácticos correspondientes. Los temas a tratar serán comunicados de antemano al dictado de las respectivas clases y presentados de modo general en el primer encuentro de la cursada.
- b. clases prácticas en donde los alumnos, de manera individual o grupal, trabajarán sobre el desarrollo de ejercicios y resolución de casos prácticos con exposición común de resultados.

Se prevé clases de exposición : de acuerdo con el cronograma de clases propuesto en el punto anterior los estudiantes , de manera grupal, deberán presentar de manera oral el tema que le ha sido designado según el caso. Regímenes Especiales de Importación y Exportación (corresponde a la APE N°2)



Asimismo se presentara a los alumnos plataformas virtuales para prácticas como el caso de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) .  
<https://www.argentina.gob.ar/vuce>

La cursada de la asignatura se realizará bajo la modalidad híbrida, con encuentros presenciales y virtuales. Asimismo, dada la modalidad de la asignatura y las posibilidades que brindan las herramientas virtuales, los exámenes parciales se realizarán de manera virtual mediando para ello a través del campus virtual de la asignatura.

## 7. Evaluación

Se evaluará por medio de dos parciales teórico-prácticos, con sus respectivos recuperatorios, donde la nota del recuperatorio reemplaza la nota del parcial recuperado.

La **promoción** se da cuando ambos parciales estén aprobados (con nota mayor a 4) y el promedio de los mismos sea de 6 o más, habiendo cumplido también con el requisito del 50% de las APEs aprobadas.

Las APEs serán dos ( Organismos Internacionales que intervienen en el comercio internacional y Regímenes Especiales de Importación y Exportación ) y no tendrán calificación numérica sino que serán APROBADAS o DESAPROBADAS.

La instancia de **habilitante** la alcanzarán aquellos/as estudiantes que tengan uno de los dos parciales desaprobados. Se rendirá en la primera fecha de final. En caso de estar aprobada los/as estudiantes quedan habilitados/as a rendir las restantes tres fechas de finales establecidas por la Facultad. En caso de desaprobado la instancia del habilitante, los/as estudiantes tendrán desaprobada la asignatura.

Los temas a evaluar en la instancia del habilitante serán los mismos que los del parcial desaprobado.

Se alcanza la instancia de **final** cuando ambos parciales estén aprobados (con nota mayor a 4) pero no se alcanza la suma total de 12 o más; es decir, el promedio de los parciales es menor a 6 (seis). Asimismo, quedan habilitados/as a rendir en instancias de final quienes hayan aprobado el examen habilitante.

## 8. Asignación y distribución de tareas de cada uno de los integrantes del equipo docente.

El equipo docente se encuentra compuesto por la Lic. María Mercedes Bonifasin, como profesora de la cátedra , adjunta con dedicación parcial, en tanto la Abog. María Paula Rey Méndez, es profesora de la cátedra de Regimen Aduanero, con mismo cargo y dedicación. Ambas docentes, de acuerdo a sus competencias y habilidades, comparten las cátedras en temas relacionados.



UNIVERSIDAD NACIONAL  
DE MAR DEL PLATA